



HALTEN SIE WASSERSCHÄDEN DURCH ROHRBRÜCHE SO GERING WIE MÖGLICH!



**Meine 47 jährige
Berufserfahrung
erhalten meine
Mandanten auch
KOSTENLOS**

Bernhard Klabe

Erfahren Sie ganz einfach per Mail, Fax oder Anruf, wie Sie ein **Grohe Sense Guard – System** inklusive kostenloser Installation durch einen Fachbetrieb für IHR mindestens **5 Jahre** schadenfreies Einfamilienhaus bekommen.

www.grohe-sense.com

MiBB Versicherungsmakler e.K.
Peter-Rosegger-Str. 56 b
26721 Emden
04921 – 820 31 04 (FAX 05)
Mobil: 0178 – 87 98 828
Berlin: (030) – 30 20 50 50
Brandenburg: (03303) 5129633
www.MiBB.net
Info@[MiBB.net](mailto:Info@MiBB.net)



Persönliche Beratung – MiBB Versicherungsmakler für Ostfriesland....

....mit bundesweiter Online-Präsenz

Verbraucher sollten sich im Klaren sein, ob Sie einem **unabhängigen und neutralen Vermittler** ihr Vertrauen schenken wollen, oder einem Vertreter.

Als Makler vertreten wir nur Ihre Interessen – gerne wird von anderer Seite etwas anderes behauptet. Zumeist wird argumentiert, dass Makler nach der höchsten Provision schießen. Schon hier erkennen Sie die mangelnde Präzision solcher Aussagen – denn: Makler erhalten keine Provision – aber Geld verdienen wir schon.

Wenn sich jeder Verbraucher die rechtlichen Rahmenbedingungen genauer anschauen würde, dann würde es nach unserer Auffassung keine Vertreter geben – die Realität sieht anders an.

Der Vertragsabschluss beim Vertreter:

Führen Sie sich einfach einmal vor Augen, wie viele Seiten des sogenannten Kleingedruckten mit Ihrer Unterschrift, z.B. unter eine Hausrat-Versicherung, von Ihnen als Vertragsbestandteil bestätigt wurden. Unsere Mandanten unterschreiben einen solchen Hausrat-Vertrag oder den Hausrat-Antrag gar nicht – Makler arbeiten mit Vollmachten – analog Rechtsanwälten – daher haften unsere Mandanten auch nicht für fehlende Leistungsbausteine. Sie würden von einem Vertreter einer einzelnen Gesellschaft auch nicht erwarten, dass er ihnen nicht versicherte Leistungsbausteine erklärt. Nicht versicherte Leistungsbausteine muss ein Vertreter auch nicht kennen – warum auch, wenn diese die Gesellschaft in deren Verträgen gar nicht anbieten – er wird in der Regel lediglich auf Produkte seiner Gesellschaft geschult.

Wir prüfen alle verfügbaren Versicherungsprodukte und bieten ihnen so einen Versicherungsschutz, der genau zu Ihnen passt. Dabei achten wir ebenso auf die Qualität wie auf das Preis-Leistungs-Verhältnis. Damit Sie mit Sicherheit gut versichert sind! Es ist weder richtig noch falsch, das BILLIGSTE oder das TEUERSTE Produkt auszuwählen – es kommt darauf an, welche Leistungen zu Ihren Wünschen passen.

[Erfahren Sie mehr](#)

Natürlich können wir Sie in vielen Versicherungsfragen umfangreich beraten. Die individuellen Anforderungen und Details besprechen wir gerne mit Ihnen persönlich – wir sind nicht in allen Versicherungsfragen Spezialisten – zu groß ist das Spektrum – wir zeigen Ihnen aber unsere Stärken – und wir nutzen externe Partner, wo es Schwächen gibt.

[Jetzt Beratungstermin vereinbaren](#)